

"1C:ERP" или "1C:Комплексная автоматизация редакция 2": какое решение лучше подойдет вашей компании?

Сравнение возможностей и критерии выбора





Воротынцев Андрей Эксперт отдела продаж департамента 1C:Франчайзинг, ГК «СофтБаланс»

vorotyntsev@softbalance.ru sb-vnedr.ru



1C:KA 2

- Основная направленность бизнеса:
 - Торговля\дистрибуция,
 - Небольшое серийное производство,
 - Услуги\Работы
- Масштабы бизнеса:
 - Малый
 - Средний
- Пользователей:
 - От 10 до 50

1C:ERP

- Основная направленность бизнеса: вообще... любая, но акцент на все виды производств (в том числе и серийное, и позаказное)
- Масштабы бизнеса:
 - Средний
 - Крупный
- Пользователей:
 - От 30 и до... ∞



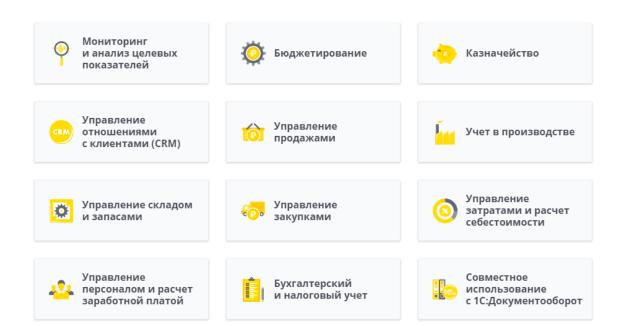
Истоки вопроса "1С:Комплексная автоматизация 2 или 1C:ERP?"

- Функциональность систем достаточно сильно пересекается
- И в 1С:КА 2 и в 1С:ERP есть:
 - Оперативный контур (продажи, закупки, склад)
 - Производственный учет
 - Бюджетирование
 - Регламентированный учет
 - Кадровый учет
 - Расчет заработной платы
- В чем же разница? Давайте разбираться.

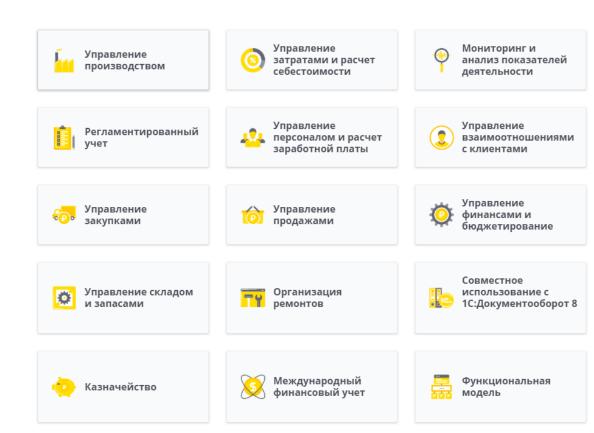


Схематично – ну очень похоже...

1C:KA 2



1C:ERP



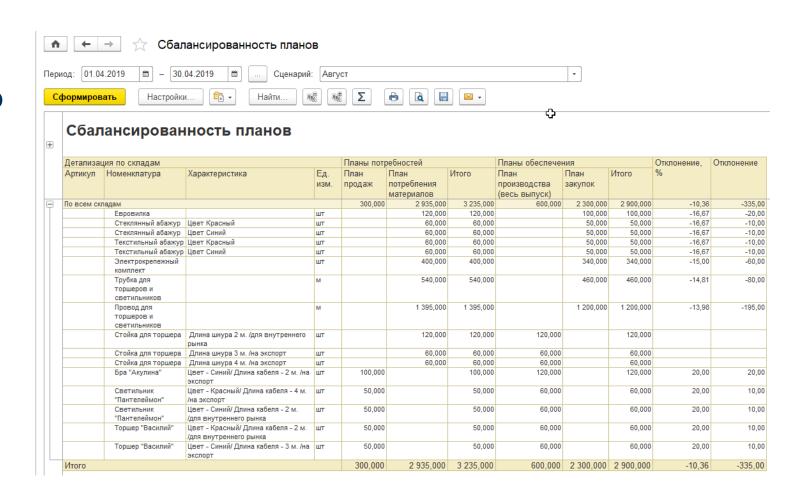


Функциональность 1C:ERP и 1C:KA 2



Планирование деятельности

- Запланировать операционную деятельность
- Сколько нужно продукции продать?
- Сколько нужно продукции произвести?
- Сколько и когда нужно заказать товаров и материалов?





Управление продажами

- Что интересует клиента?
- Как мы работаем с лидами?
- Какие затраты на сделку?
- Подготовить КП
- Отправить счет
- Запланировать оплату

Первичный спрос

Причины неудовлетворения спроса

	Причина неудовлетворения	Количество	Сумма спроса	Сумма	Сумма	
	Сделка		сделок		удовлетворенного	неудовлетворенного
	Описание потребности клиента	Процент			спроса	спроса
		удовлетворения				
□	Купили у конкурентов	1	40 000,00			
旦	Покупка кондиционеров	1	40 000,00		40 000,00	
	Кондиционеры		1	40 000,00		40 000,00
	Итого		1	40 000,00		

Неудовлетворенный спрос по менеджерам

	Менеджер	Количество	Сумма спроса	Сумма	Сумма	
	делка		сделок		удовлетворенного	неудовлетворенного
	Описание потребности клиента	исание потребности клиента Процент			спроса	спроса
	удовлетвор					
=	Федоров Борис Михайлович	3	140 000,00	100 000,00		
巨	Покупка кондиционеров	1	40 000,00		40 000,00	
	Кондиционеры		1	40 000,00		40 000,00
巨	Продажа вентиляторов	1	50 000,00	50 000,00		
	Вентиляторы 100		1	50 000,00	50 000,00	
E E	Продажа телевизоров	1	50 000,00	50 000,00		
	Телевизоры	100	1	50 000,00	50 000,00	
	Итого	3	140 000,00	100 000,00		

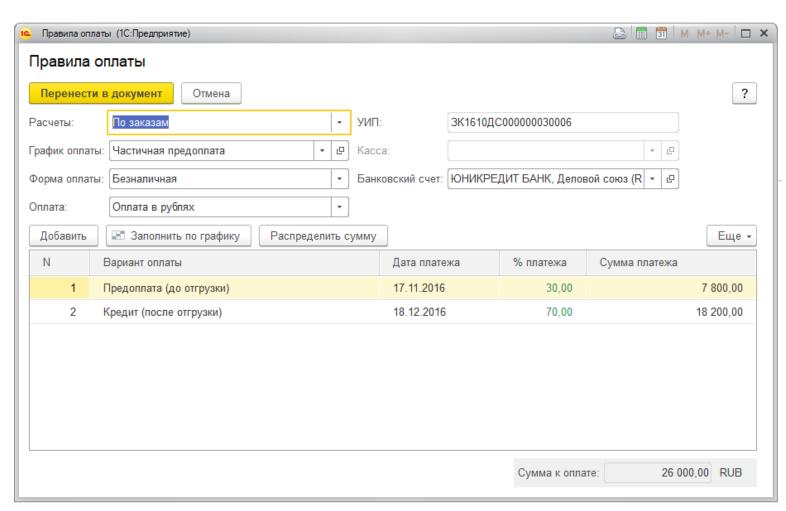
Удовлетворенный спрос

Сделка	Количество	Сумма спроса	Сумма	
Описание потребности клиента	Процент	сделок		удовлетворенного
·	удовлетворения			спроса
Продажа вентиляторов	1	50 000,00	50 000,00	
Вентиляторы	100	1	50 000,00	50 000,00
Продажа пылесосов		1	50 000,00	50 000,00
Пылесосы (15 штук разных марок)	100	1	50 000,00	50 000,00
Продажа телевизоров	1	50 000,00	50 000,00	
Телевизоры	100	1	50 000,00	50 000,00
Итого		3	150 000,00	150 000,00



Управление продажами

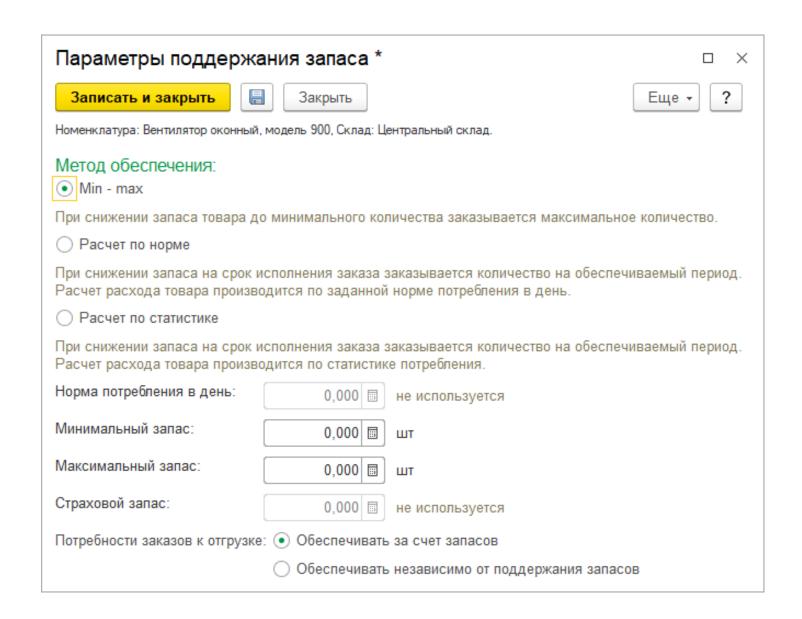
- Что интересует клиента?
- Как мы работаем с лидами?
- Какие затраты на сделку?
- Подготовить КП
- Отправить счет
- Запланировать оплату





Закупки

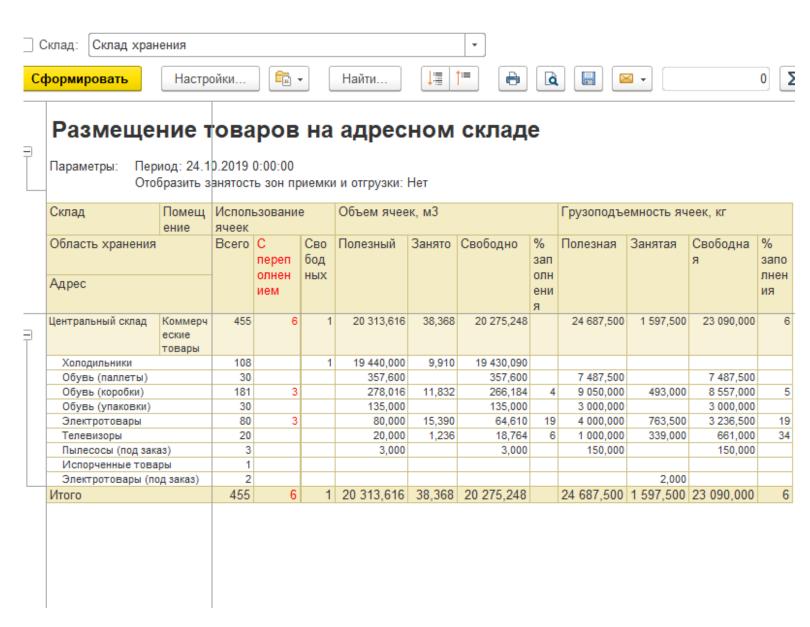
- Какова стратегия закупок?
- В какой момент нужно оформлять закупку материалов?
- Все ли потребности обеспечены?
- Когда товары\материалы поступят на склад?





Склад

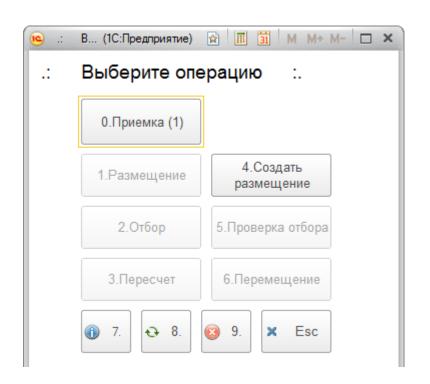
- Гибкая структура
- Ответственные лица
- Ячеистое хранение для организации WMS-системы





Склад

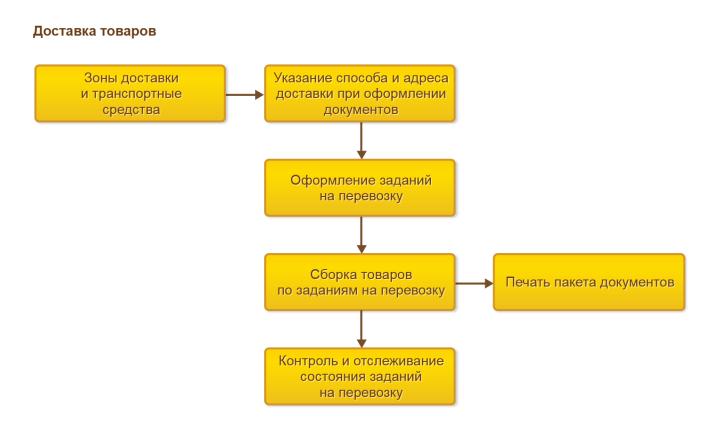
 Процесс размещения и отбора товаров из складских ячеек адресного хранения может быть упрощен и полностью автоматизирован за счет использования мобильного рабочего места кладовщика





Доставка

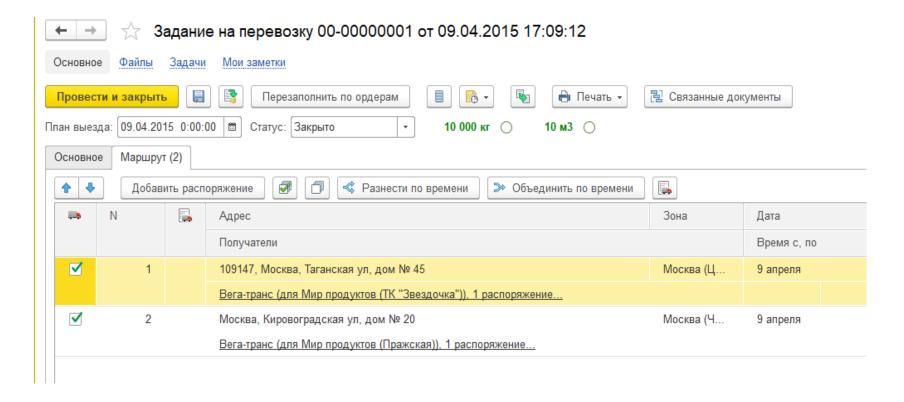
- Рабочее место позволяет организовать и запланировать доставку по нашим закупкам или продажам
- Здесь же формируются задания на перевозку





Доставка

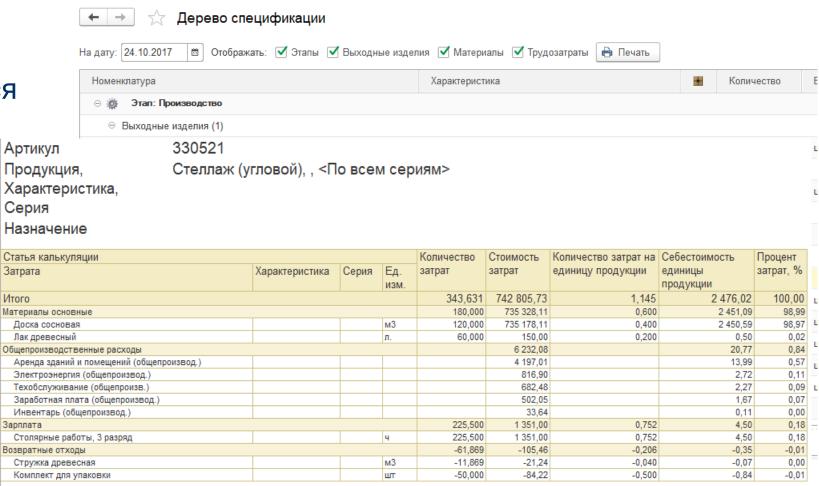
- Кто повезет товар?
- Какие затраты на доставку?





Производство

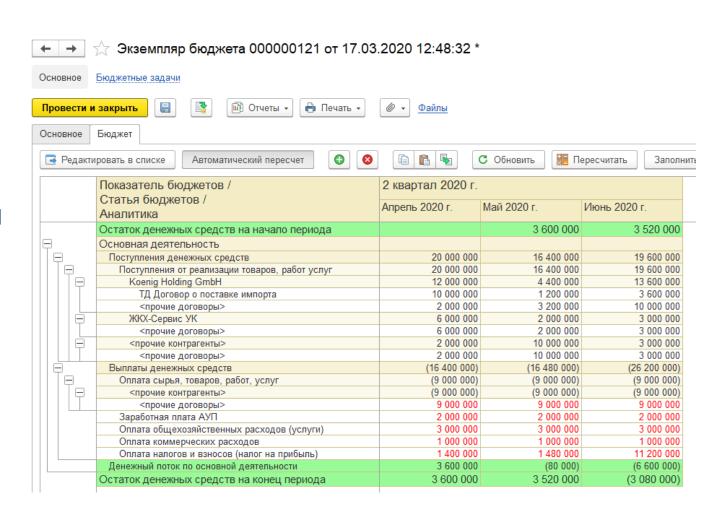
- Как и из чего производится изделие?
- Какова себестоимость выпущенной продукции?





Бюджетирование

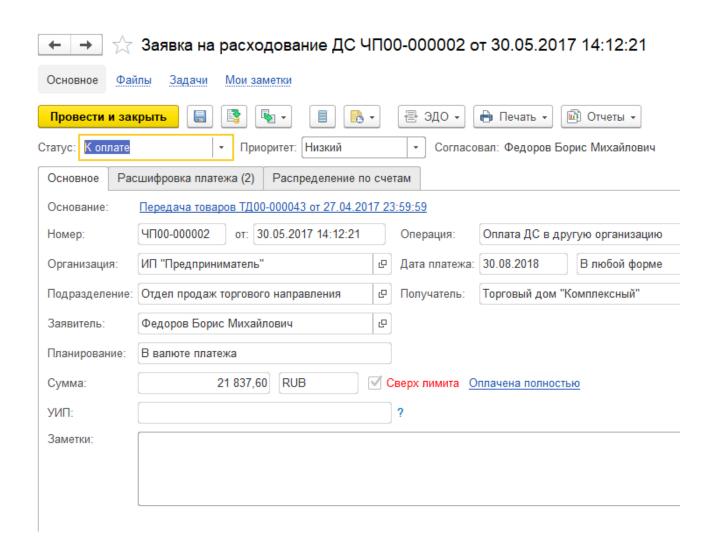
- Инструмент достижения стратегических целей
- Краткосрочное планирование для достижения долгосрочных целей
- Управление компанией по ЦФО





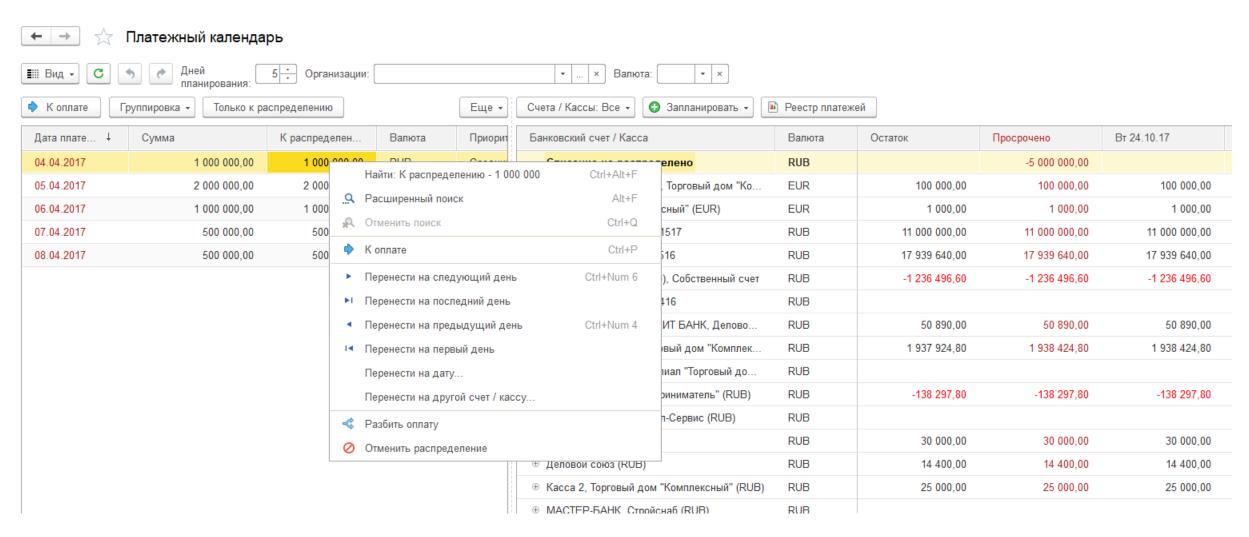
Казначейство

- Руководитель не может подписывать каждый счет
- Достаточно ли у нас денег на расчетных счетах?
- А является ли эта трата уместной в рамках целей текущего ЦФО?



"1C:ERP" ИЛИ "1C:KOMПЛЕКСНАЯ АВТОМАТИЗАЦИЯ РЕД. 2": КАКОЕ РЕШЕНИЕ ЛУЧШЕ ПОДОЙДЕТ ВАШЕЙ КОМПАНИИ?

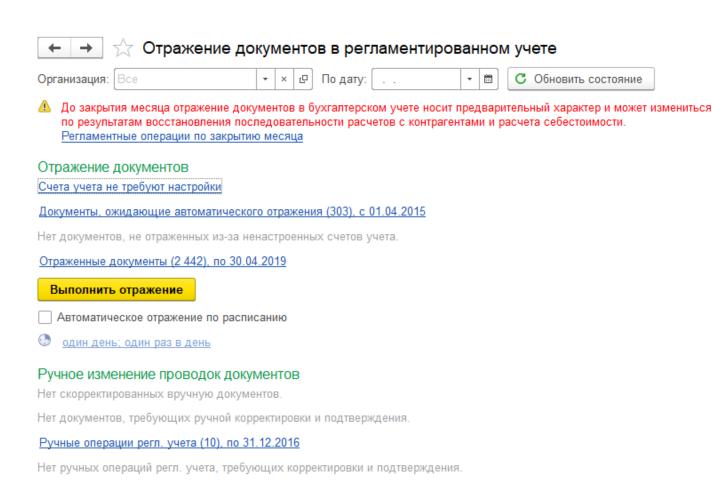






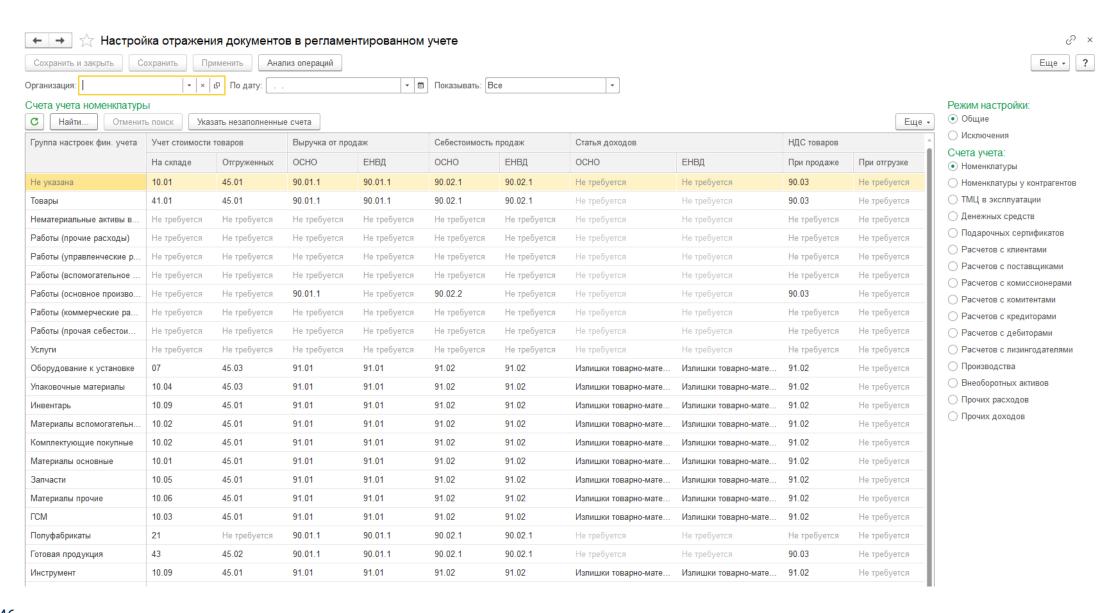
РСБУ

- Отложенный механизм формирования проводок
- Настройка правил формирования проводок по данным управленческого учета
- Автоматический контроль изменения документов



"1C:ERP" ИЛИ "1C:КОМПЛЕКСНАЯ АВТОМАТИЗАЦИЯ РЕД. 2": КАКОЕ РЕШЕНИЕ ЛУЧШЕ ПОДОЙДЕТ ВАШЕЙ КОМПАНИИ?







Финансовый результат

- Наличие управленческих сущностей учета
- Гибкое разнесение статей затрат

	I		
Вид дохода / расхода	4 квартал 2018 г.	1 квартал 2019 г.	Итого
Статья доходов	Доход/Расход	Доход/Расход	Доход/Расход
Статья расходов			
Аналитика расходов			
Продажи	60 913,00	6 647,86	67 560,86
Выручка от продаж	69 729.39	-	78 773,54
Себестоимость продаж	(8 816,39)		(11 212,68)
Прочие доходы	35 485.42		1 235 877.53
Доходы от продажи (выбытия) основных средств	35 400.00		35 400.00
Курсовые разницы		331,81	331,81
Проценты полученные	85,42	60,30	145,72
Реализация ОС		1 200 000,00	1 200 000,00
Прочие расходы	(34 932,75)	(1 194 979,27)	(1 229 912,02)
Амортизация НМА (управленч.)	(14,96)		(14,96)
Дирекция	(14,96)		(14,96)
Амортизация оргтехники (управленч.)	(97,72)		(97,72)
МФУ Konica Minolta bizhub C25; цветной; А4 №1101	(47,19)		(47,19)
Ноутбук ASUS K551LN-XX522H Инв. №552525	(50,53)		(50,53)
Амортизация основных средств, переданных в аренду (управленч.)	(50,53)		(50,53)
Ноутбук ASUS K551LN-XX522H Инв. №552526	(50,53)		(50,53)
Аренда зданий и помещений (коммерч.)	(2 015,99)		(2 015,99)
Дирекция	(2 015,99)		(2 015,99)
Аренда зданий и помещений (управленч.)	(4 031,98)	(904,42)	(4 936,40)
Дирекция	(4 031,98)	(904,42)	(4 936,40)
Заработная плата (коммерч.)	(1 195,93)	(226,10)	(1 422,03)
Коммерческая служба	(1 195,93)	(226,10)	(1 422,03)
Заработная плата (управленч.)	(1 708,47)	(753,68)	(2 462,15)
Дирекция	(1 708,47)	(753,68)	(2 462,15)
Использование ИТ-ресурсов (управленч.)	(16,61)		(16,61)
Объединенная бухгалтерия	(16,61)		(16,61)
Курсовые разницы		(1 182 910,29)	(1 182 910,29)
Денежные средства		(82,95)	(82,95)
Расчеты с клиентами		(1 181 911,69)	(1 181 911,69)
Расчеты с поставщиками		(666,79)	(666,79)
Финансовые инструменты		(248,86)	(248,86)
Погрешность расчета себестоимости	(2,70)		(2,70)
<Не указана>	(2,70)		(2,70)
Проценты начисленные к уплате	(170,85)	(135,66)	(306,51)
<Не указана>	(170,85)	(135,66)	(306,51)
Расходы от продажи (выбытия) основных средств (прочие операц.)		(10 049,12)	(10 049,12)
Дирекция		(10 049,12)	(10 049,12)
Реализация основных средств	(25 627,01)		(25 627,01)
Погрузчик Komatsu FD15T-17 4123	(25 627,01)		(25 627,01)
Итого	61 465,67	12 060,70	73 526,37



Финансовые результаты

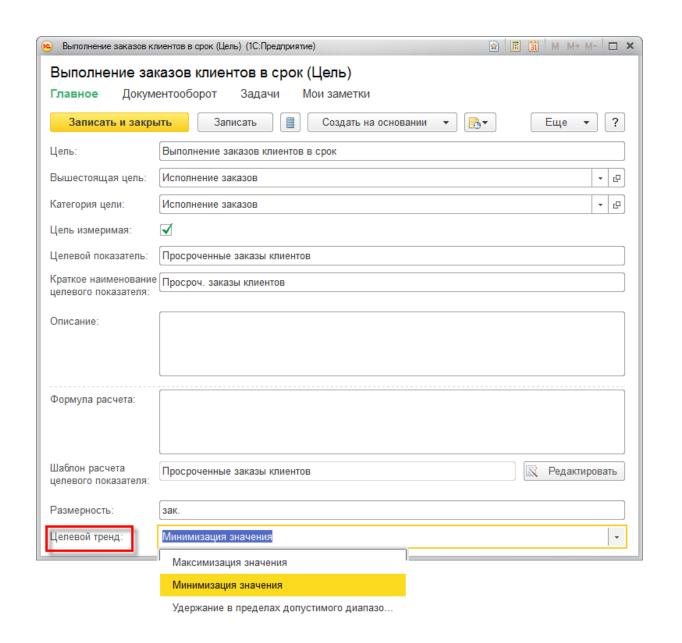
Параметры: Период: 01.01.2019 - 31.03.2019

Раздел	Управление	Оптовая	Финансовая	Розничные	Оптовые	Итого
	внеоборотными активами	торговля	деятельность	продажи (офис)	продажи	
Статья доходов / расходов	Сумма	Сумма	Сумма	Сумма	Сумма	Сумма
Показатель "Прибыль / (убыток)"						
Доходы	1 200 000,00	9 044,15	392,11			1 209 436,26
Доходы от прочих операций			392,11			392,11
Курсовые разницы			331,81			331,81
Проценты полученные			60,30			60,30
Реализация ОС	1 200 000,00					1 200 000,00
Другие статьи		9 044,15				9 044,15
Выручка от обычной деятельности		9 044,15				9 044,15
Выручка от продаж		9 044,15				9 044,15
Расходы	(1 192 521,67)	(4 551,81)	(135,67)	(87,55)	(350,18)	(1 197 646,88
Общехозяйственные расходы (директ-костинг)		(1 658,10)				(1 658,10
Заработная плата (управленч.)		(753,68)				(753,68
Аренда зданий и помещений (управленч.)		(904,42)				(904,42)
Коммерческие расходы		(497,42)				(497,42)
Аренда зданий и помещений (коммерч.)		(271,32)				(271,32)
Заработная плата (коммерч.)		(226,10)				(226,10
Себестоимость товаров		(2 396,29)				(2 396,29
Себестоимость реализации (не используется)		(2 396,29)				(2 396,29
Себестоимость продаж		(2 396,29)				(2 396,29
Расходы от прочих операций	(1 192 521,67)		(135,67)	(87,55)	(350,18)	(1 193 095,07
Курсовые разницы	(1 182 472,55)		(0,01)	(87,55)	(350,18)	(1 182 910,29
Расходы от продажи (выбытия) основных средств (прочие операц.)	(10 049,12)					(10 049,12
Проценты начисленные к уплате			(135,66)			(135,66
Прибыль / (убыток)	7 478,33	4 492,34	256,44	(87,55)	(350,18)	11 789,38



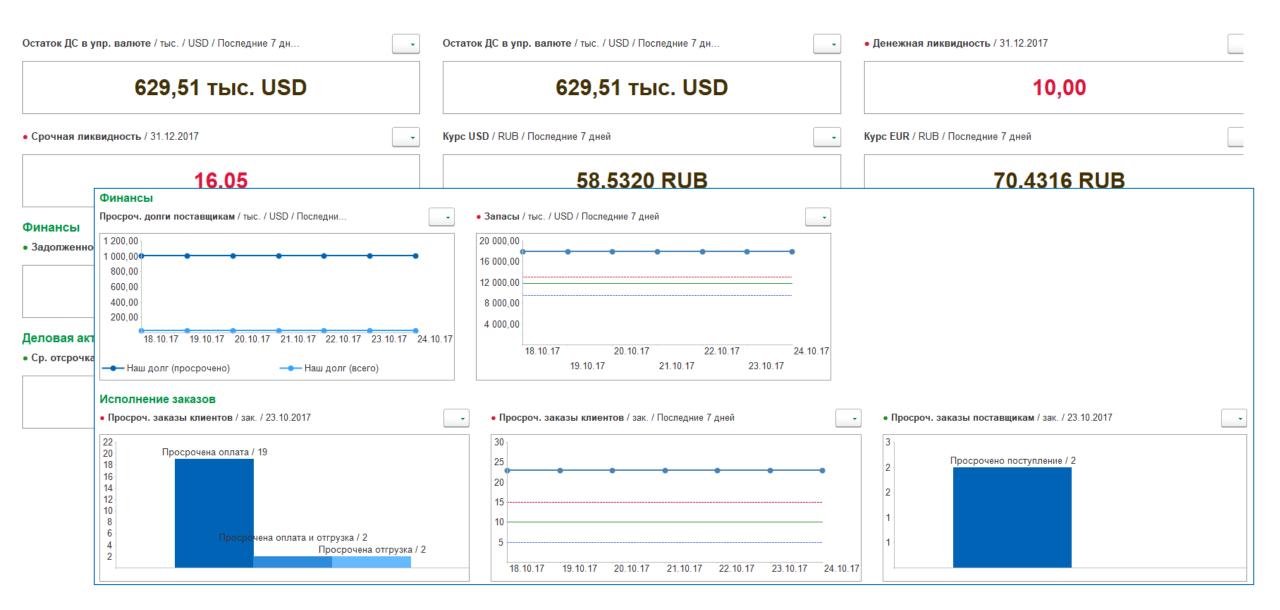
Мониторинг целевых показателей

- Какие показатели важны для организации?
- Разное представление разных показателей



"1C:ERP" ИЛИ "1C:КОМПЛЕКСНАЯ АВТОМАТИЗАЦИЯ РЕД. 2": КАКОЕ РЕШЕНИЕ ЛУЧШЕ ПОДОЙДЕТ ВАШЕЙ КОМПАНИИ?







Маркировка и прочие радости цифровой жизни

← → Интеграция с ИС М	ІП (обувь, одежда, табак)						
Вести учет маркируемой продукции:							
Виды продукции	Дата обязательной маркировки			ГИСІ	M		
Табачная продукция	01.03.2019			17101		ВетИС	
Обувная продукция	01.02.2020		ЭДО				
Молоко и молочная продукция	01.03.2020			↑			
✓ Велосипеды	01.06.2020						
 Фотокамеры и лампы-вспышки 	01.10.2020						
Духи и туалетная вода	01.10.2020	04.0	*	*	<u> </u>	ELAN	C
Шины и автопокрышки	01.11.2020	ОФД					
 Товары легкой промышленности и оде 	01.01.2021		_	1C:EF	RP		
Кресла-коляски	01.06.2021		_	TO.LI	\(\frac{1}{2}\)		
Контролировать статусы кодов маркировки						▲ 1С:Би	ЗН
апрашивать онлайн статусы кодов маркировк момент сканирования маркируемой продукци		Яндекс.Касса		1		ce ⁻	ТЬ
Контролировать статусы кодов маркировки							
Запрашивать онлайн статусы кодов маркировкі в момент сканирования маркируемой продукци			,	<u> </u>	×		
Параметры подключения к СУЗ		10	20				
астройка параметров подключения к станция	и управления заказами в разрезе организаций	й.	С:Отчетн	ОСТЬ	Директ-ба	HK	
Настроить сертификаты для подписания сообш							
łастройка сертификатов электронных подписей	і для организаций						
Регламентные задания	ATTABLO), VENEZA A TELEVISION CONTRACTOR CON	20,00 == 4,00,00 ========================					
	списание (НЕ АКТИВНО): каждый день; с 2:00 ———						
Удалять коды маркировки из пула через	0 дней после печати <u>Расписание (НЕ АК</u>	<u>КТИВНО): один день; один раз в день</u>					

Из пула будут удаляться коды маркировки, распечатанные не менее указанного количества дней назад:

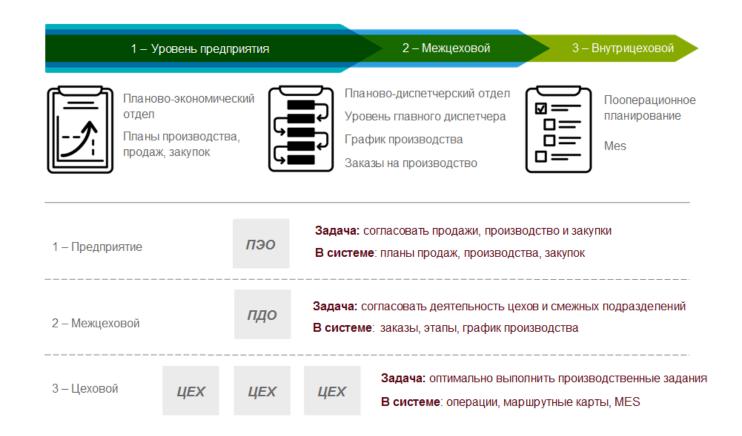
- * по полностью оформленным основаниям;
- * по архивированным основаниям;
- * без документа-основания;



Отличия 1C:KA 2 и 1C:ERP

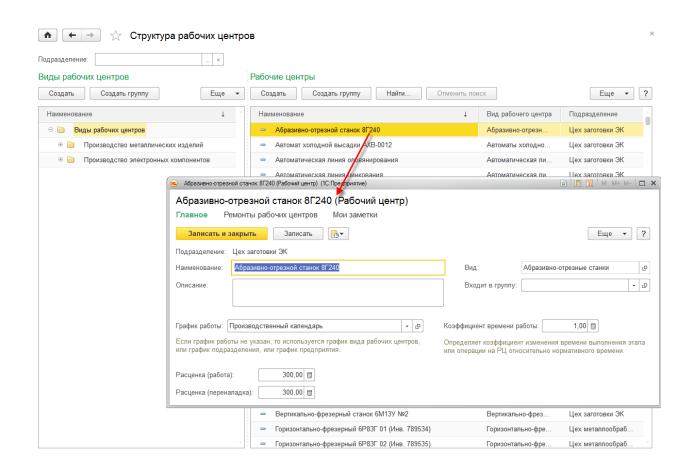


- В какой момент мы сможем произвести изделие?
- Какое подразделение будет заниматься производством?
- Какие станки нужны для производства?

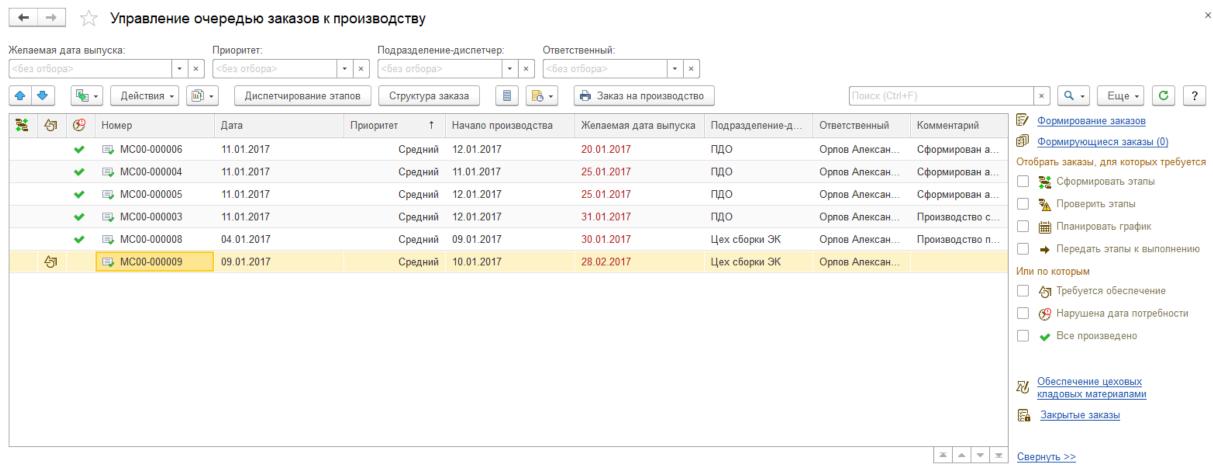




- Структура рабочих центров и их загрузка
- Заказы на производство
- Планирование производства
 - Очередь заказов
 - Диспетчирование
 - График производства
 - Контроль и выполнение этапов производства
 - Обеспечение производственных заказов материалами
 - MES (пооперационное) планирование

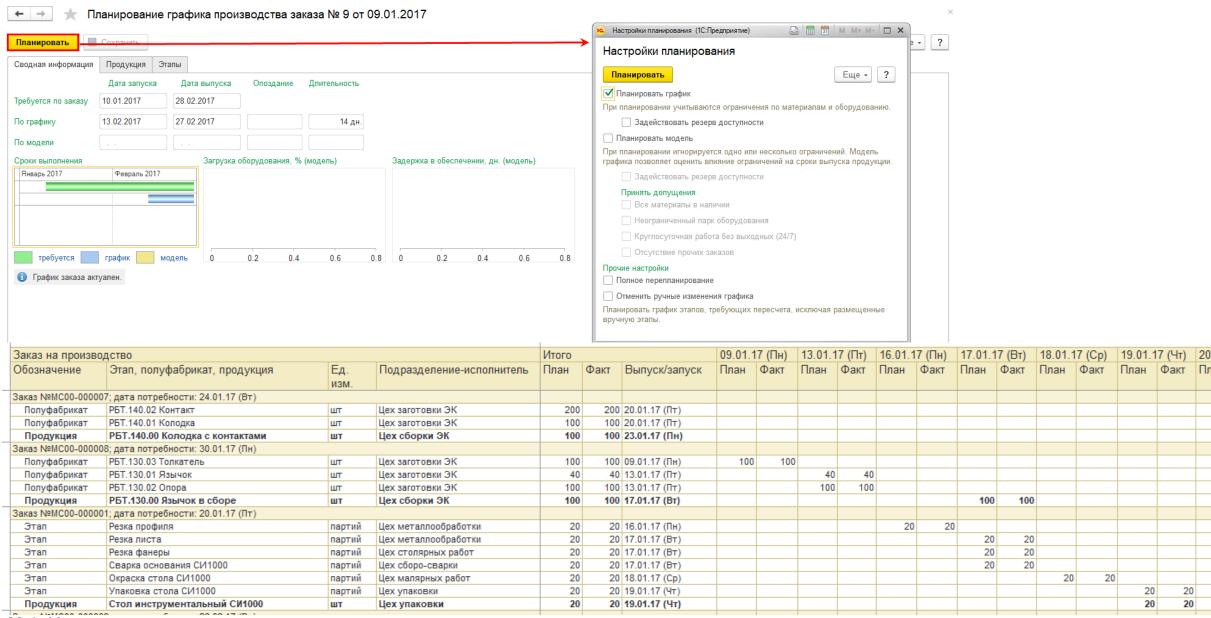




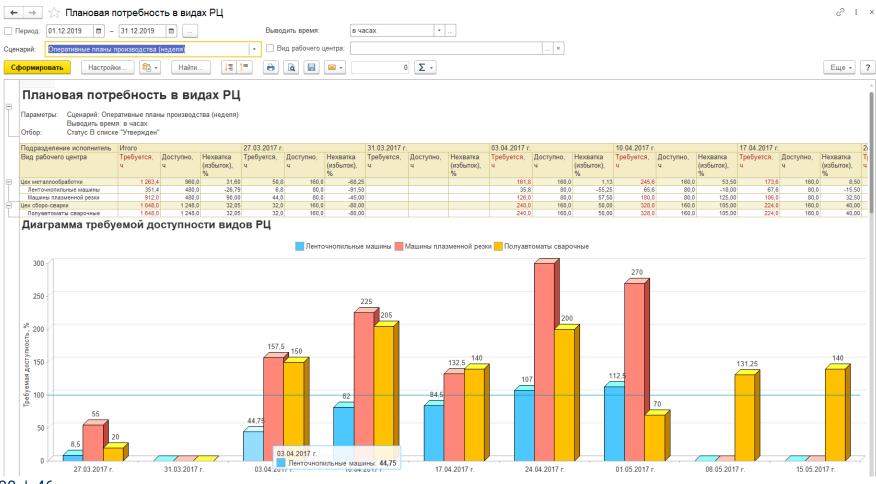


"1C:ERP" ИЛИ "1C:КОМПЛЕКСНАЯ АВТОМАТИЗАЦИЯ РЕД. 2": КАКОЕ РЕШЕНИЕ ЛУЧШЕ ПОДОЙДЕТ ВАШЕЙ КОМПАНИИ?





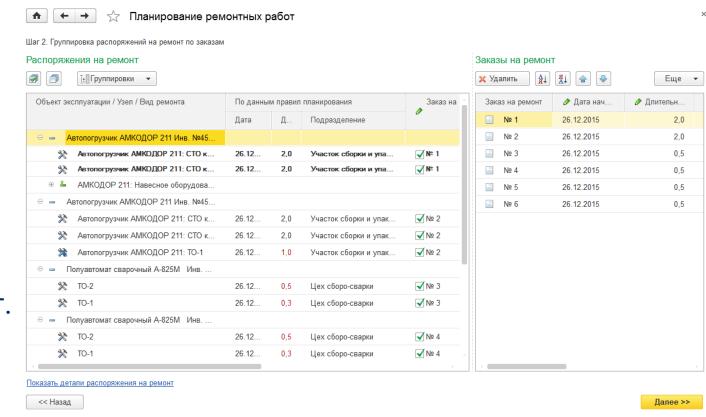






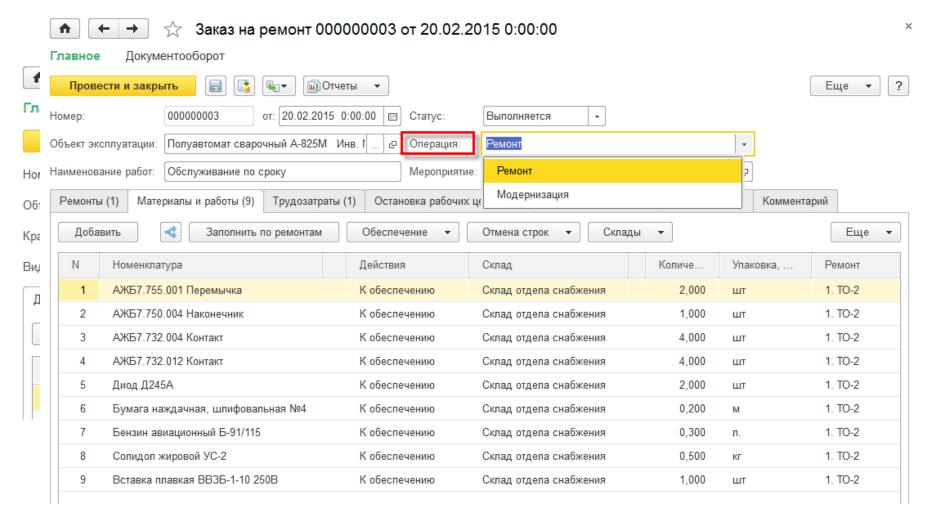
Есть в 1C:ERP, но нет в 1C:KA 2: Ремонты оборудования

- Учет объектов эксплуатации;
- Учет показателей эксплуатации;
- Учет ремонтных мероприятий;
- Регистрация дефектов объектов эксплуатации;
- Планирование ремонтных работ.
- Формирование заказов на ремонт.



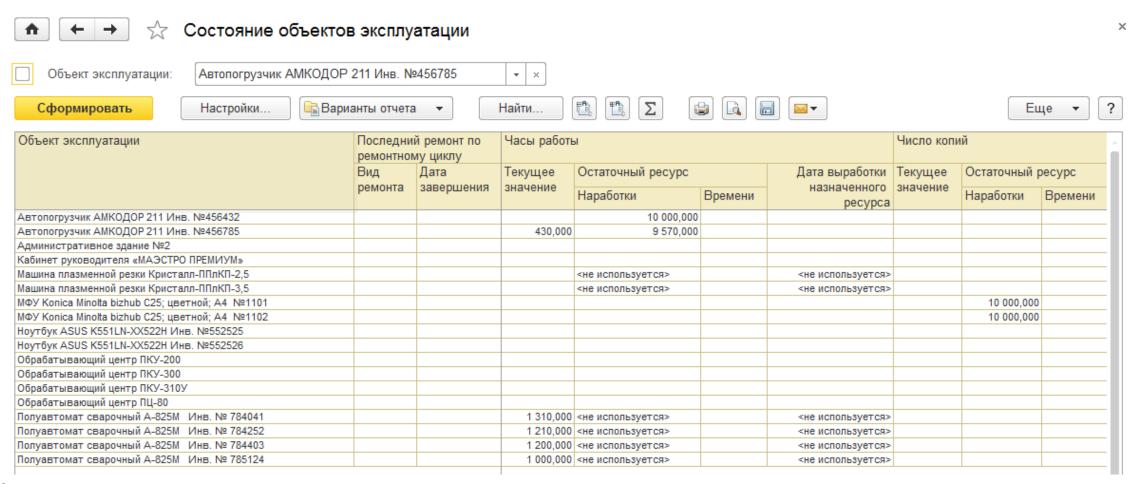


Есть в 1C:ERP, но нет в 1C:KA 2: Ремонты оборудования





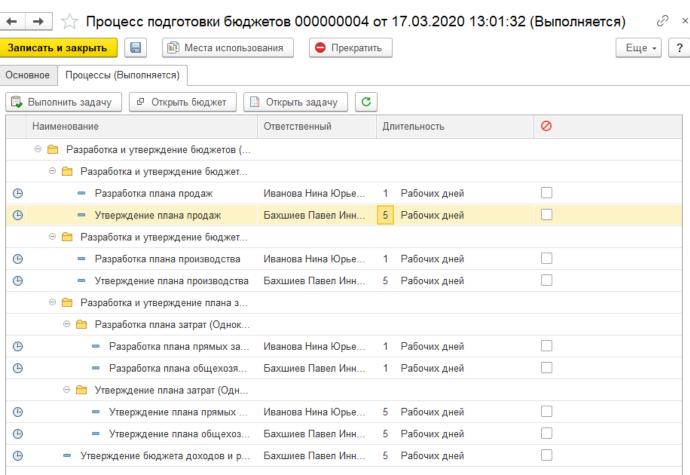
Есть в 1C:ERP, но нет в 1C:KA 2: Ремонты оборудования





Есть в 1C:ERP, но нет в 1С:КА 2: Бюджетирование

- Регламент бюджетного процесса
- Оценка исполнения бюджетного процесса?





Есть в 1C:ERP, но нет в 1C:KA 2: Монитор бюджетного процесса

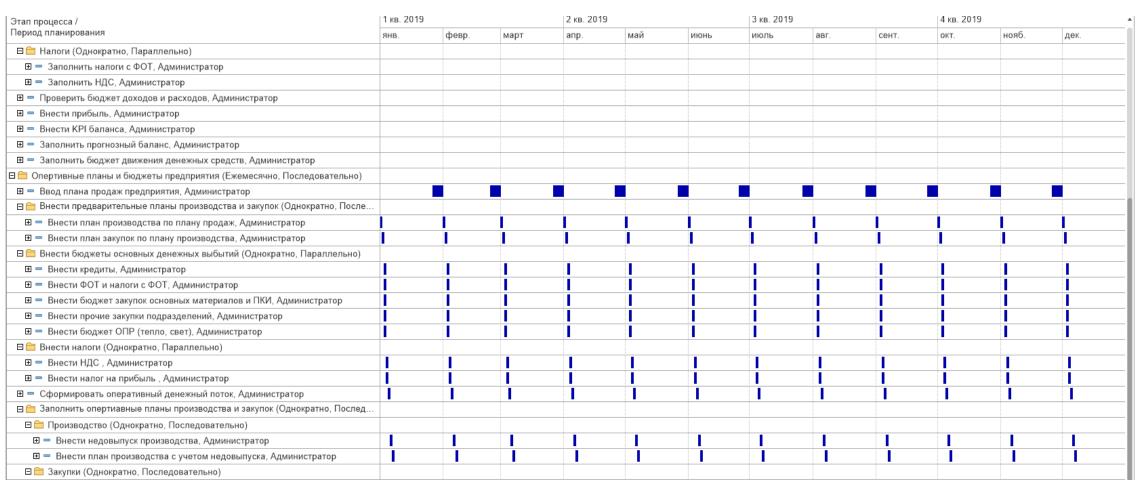




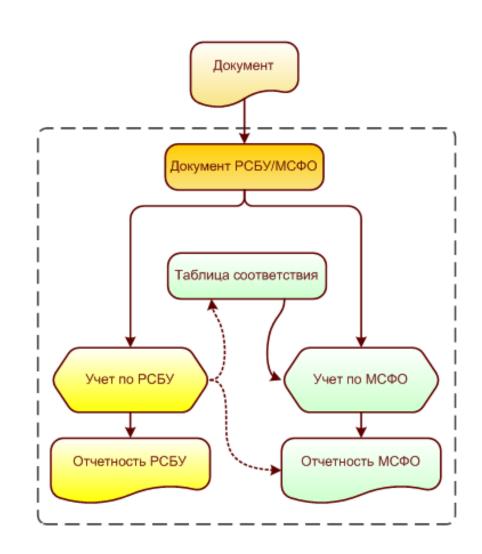
Схема данных подсистемы "Бюджетирование"





Есть в 1C:ERP, но нет в 1C:KA 2: МСФО

- Настраиваемый план счетов МСФО
- Трансляция проводок для подготовки отчетности по международным стандартам



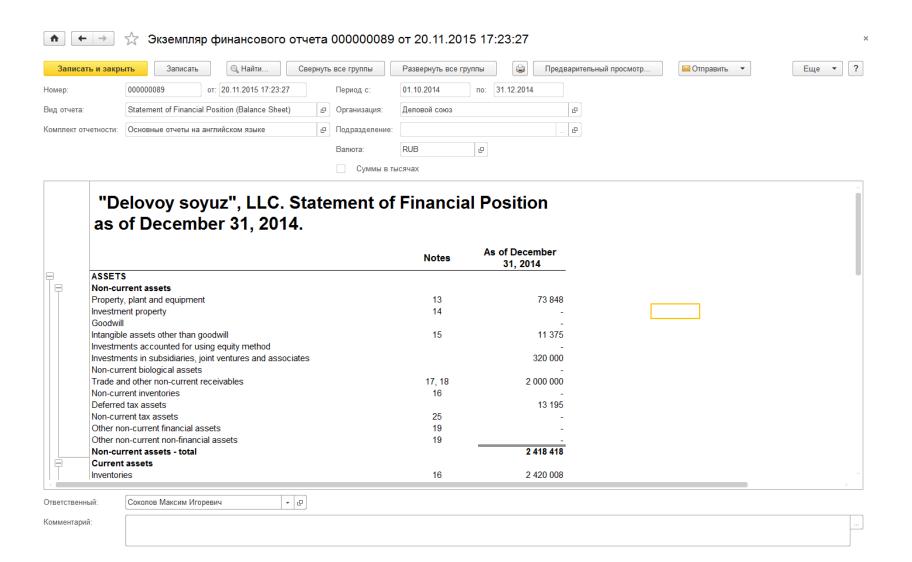


Есть в 1C:ERP, но нет в 1C:KA 2: МСФО

♠								
Создать Найти	Отменить п	оиск использование счета						Еще ▼
Код ↓	Порядок	Наименование	Международное наименование	В	Вал.	Заб.	Субконто1	Субконто2
○ T₀ 00000	00000	Служебный счет	Suspense account	A				
⊖ T 10000	10000	Долгосрочные активы	Non-current assets	Α				
⊕ T 10500	10500	Основные средства: имущество, машины и оборуд	Property, plant and equipment	Α				
⊕ T 11000	11000	Инвестиционное имущество	Investment property	Α			Основные средства	
⊕ T 11500	11500	Деловая репутация	Goodwill	Α			Контрагенты	
⊕ T 12000	12000	Нематериальные активы, кроме деловой репутации	Intangible assets other than goodwill	Α			Нематериальные а	
⊕ T 12500	12500	Инвестиции в дочерние, ассоциированные и совме	Investments in subsidiaries, joint vent	Α			Контрагенты	Договоры
⊕ T 13000	13000	Инвестиции, учитываемые по методу долевого уча	Investments accounted for using equi	A			Контрагенты	Договоры
⊕ T 13500	13500	Долгосрочные биологические активы	Non-current biological assets	Α			Прочие активы и п	
⊕ T 14000	14000	Долгосрочные выданные займы	Non-current loans	Α	✓		Контрагенты	Договоры
⊕ T 14500	14500	Торговая и прочая долгосрочная дебиторская задо	Trade and other non-current receivables	Α			Контрагенты	
⊕ T 15000	15000	Долгосрочные запасы	Non-current inventories	Α			Номенклатура	
⊕ T 15500	15500	Отложенные налоговые активы	Deferred tax assets	Α			Виды активов и об	
⊕ T 16000	16000	Долгосрочная дебиторская задолженность по налог	Non-current tax assets	Α				
⊕ T 17000	17000	Прочие долгосрочные финансовые активы	Other non-current financial assets	Α			Контрагенты	Договоры
⊕ T 18000	18000	Прочие долгосрочные нефинансовые активы	Other non-current non-financial assets	A			Контрагенты	Договоры
⊝ T 20000	20000	Краткосрочные активы	Current assets	A				
⊕ T 20500	20500	Запасы	Inventories	A				
⊕ T 21000	21000	Краткосрочные выданные займы	Current loans	A	✓		Контрагенты	Договоры
⊕ T 21500	21500	Торговая и прочая краткосрочная дебиторская задо	Trade and other current receivables	A	✓		Контрагенты	Договоры
⊕ T 22000	22000	Краткосрочные авансы выданные	Current advances paid	A	✓		Контрагенты	Договоры
⊕ T 22500	22500	Краткосрочная дебиторская задолженность по нало	Current tax assets	A				
⊕ T 23000	23000	Краткосрочные биологические активы	Current biological assets	Α			Основные средства	
⊕ T 23500	23500	Активы к списанию в затратную часть	Assets to be written-off as expenses	Α			Статьи расходов	
⊕ T 26500	26500	Краткосрочная дебиторская задолженность по опер	Short-term receivables from financing	A	✓		Контрагенты	Договоры
⊕ T 27000	27000	Прочие оборотные финансовые активы	Other current financial assets	Α	✓		Контрагенты	Договоры
								· ·



Есть в 1C:ERP, но нет в 1C:KA 2: МСФО





Подводя итог: выбор в пользу 1С:КА 2 (все условия)

- Компания, которой не требуется автоматизировать планирование производственного процесса и достаточно лишь отражения фактов производственной деятельности
- У которой **нет** необходимости в подготовке отчетности по международным стандартам (МСФО)
- Бюджетный процесс компании **относительно прост** и не требует создания и отслеживания в системе очередности заполнения бюджетов.





Подводя итог: выбор в пользу 1C:ERP (любое из условий)

- Компании **нужно** автоматизировать планирование производственного процесса, используя:
 - Заказы на производство
 - Загрузку оборудования и ресурсов
 - Планы по ремонтам и простоям оборудования
- У компании есть необходимость в подготовке отчетности по международным стандартам (МСФО).
- Бюджетный процесс которой **достаточно сложный** и требует создания и отслеживания в системе очередности заполнения бюджетов (монитор бюджетов)





Приобретение и состав поставок



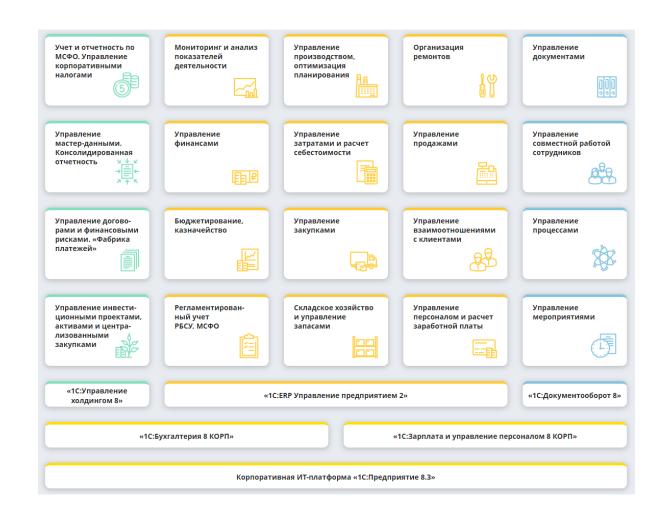
Варианты поставок

Наименование	Цена
1С:Комплексная автоматизация 8. Редакция 2	61 700
1С:Комплексная автоматизация для 10 пользователей + клиент-сервер (х86-64)	164 900
1C:Предприятие 8. ERP Управление предприятием 2	432 000
1С:Предприятие 8 ПРОФ. ERP Управление предприятием 2 + Документооборот КОРП. Сервер (x86-64). 50 клиентских лицензий	768 000
1C:ERP WE Beta. Электронная поставка	200 000
1C:Предприятие 8. ERP Управление предприятием 2. Корпоративная поставка	2 757 600
1C:ERP. Управление холдингом	1 950 000
1С: Корпорация	2 050 000



1С:Корпорация

- 1C:ERP. Управление холдингом
- 1С:Управление холдингом
- 1C:ERP. Управление предприятием 2
- 1С:Документооборот 8 КОРП
- 1С:Зарплата и управление персоналом 8 КОРП
- 1С:Бухгалтерия 8 КОРП





Вместо выводов

- А нужно ли определяться прямо здесь и сейчас?
 - Если проект совместно с партнером «1С» скорее нет.
 В процессе обследования и моделирования уточняются ваши потребности и формируется архитектура систем.
 - Если нет проекта и запускаете сами тут уже сложнее, но можно детальнее проговорить задачи: мы всегда проконсультируем, поможем. Наши менеджеры – на связи!





Спасибо за внимание!

Воротынцев Андрей

Эксперт отдела продаж департамента 1С:Франчайзинг, ГК «СофтБаланс»

vorotyntsev@softbalance.ru sb-vnedr.ru

sb-vnedr.ru