

# Опыт внедрения 1С:Аналитики в холдинге, автоматизированном на базе 1С:ERP



**Чеплин Денис**

Бизнес-аналитик департамента корпоративных проектов, ГК «СофтБаланс»

[dcheplin@softbalance.ru](mailto:dcheplin@softbalance.ru)  
[sb-vnedr.ru](http://sb-vnedr.ru)

# План доклада

- Что такое BI-системы
- История BI-задач в 1С
- 1С:Аналитика
- Опыт внедрения 1С:Аналитики



# Что такое BI-системы

# BI (Business Intelligence) – бизнес-аналитика

- **BI-система** – информационная система, обеспечивающая интеллектуальный анализ бизнес-данных посредством набора компьютерных методов и инструментов.



# Ключевые задачи BI-системы

- Увеличение эффективности управления компанией
- Снижение управленческих рисков
- Помощь в принятии стратегических решений
- Контроль издержек



# История BI-задач в 1С

# История VI-задач в 1С

Вариант "Продажи товаров по покупателям" отчета "Динамика продаж" - Демонстрационная конфигурация "Управляемое приложение" (1С:Предприятие)

Вариант "Продажи товаров по покупателям" отчета "Динамика продаж"

Добавить Сгруппировать... Удалить Свойства элемента пользовательских настроек Еще

Структура отчета

- Отчет
- Товар
- Покупатель

Параметры

Свойства элемента пользовательских настроек

Параметр

Дата начала

Период

01.01.2013 0:00:00

Отчет ВыручкаИСебестоимостьПродаж: ОсновнаяСхемаКомпоновкиДанных [Только для чтения]

Наборы данных Связи наборов данных Вычисляемые поля Ресурсы Параметры Макеты Вложенные схемы Настройки

Имя варианта Представление

|                               |                             |
|-------------------------------|-----------------------------|
| ПродажиСводно                 | Валовая прибыль предприятия |
| ПродажиСводноБазовая          | Продаж                      |
| ПродажиПоПартнерамПоОргани... | Валов                       |
| ПродажиПоПартнерамБазовая     | Продаж                      |
| ПродажиПоПоставщикам          | Валов                       |
| ПродажиПоСделкамПоОрганиза... | Валов                       |
| ДинамикаПродажБизнесРегионы   | Динам                       |
| ДинамикаПродаж                | Динам                       |
| ПродажиПоЗаказуКонтекст       | Продаж                      |
| ПоНоменклатуреКонтекст        | Продаж                      |
| ДинамикаПродажКонтекст        | Динам                       |
| ПродажиОрганизаций            | Валов                       |
| ПродажиПоСделкамПоПредприя... | Продаж                      |
| ПродажиПоПартнерамПоПредпр... | Валов                       |

Показатели: Все Без учета состояния

Демонстрационный режим: Монитор целевых показателей

Продажи. ТОП-5 По товарным группам / тыс. / USD / 31.12.2...

|                                |                                   |
|--------------------------------|-----------------------------------|
| НИОКР / 7 218,00               | Сервис и обслуживание / 18 045,00 |
| Спецоборудование / 5 614,00    |                                   |
| Оборудование / 4 812,00        |                                   |
| Монтаж оборудования / 4 411,00 |                                   |

Продажи

• Продажи / тыс. / USD / Последние 7 дней

1С Рабочий стол / Заказы и продажи Черновики

Диаграммы

Поиск по диаграммам

- План факт продаж куб 3
- Заказы клиентов 4
- Заказы клиентов 3
- Заказы клиентов 1
- План факт продаж куб 2
- Заказы клиентов 2
- План факт продаж куб 1

Заказы клиентов 2

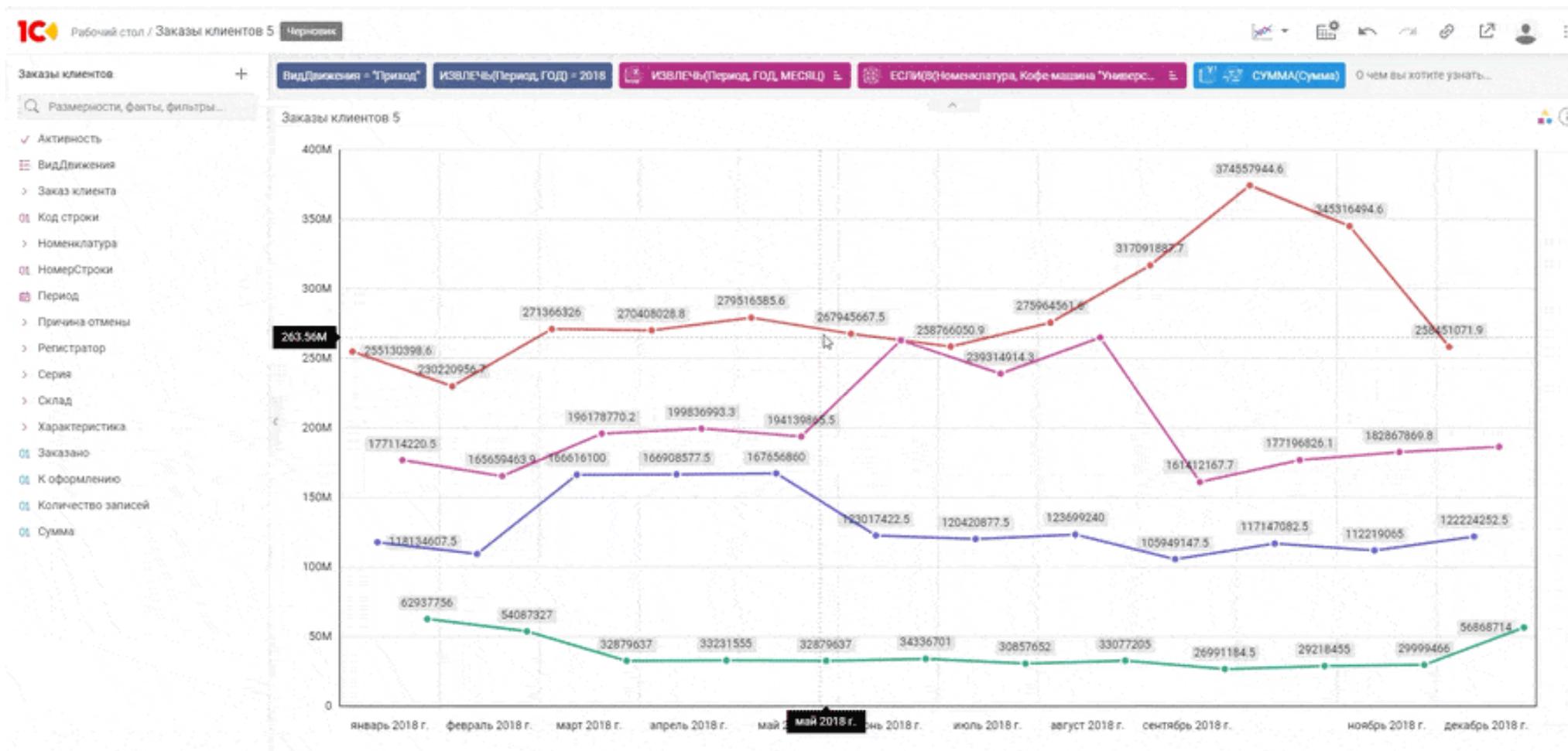
План факт продаж куб 2

Заказы клиентов 1

|                     | январь 2018 г. |           | февраль 2018 г. |           | март 2018 г. |
|---------------------|----------------|-----------|-----------------|-----------|--------------|
|                     | ΣСумма         | ΣЗаказано | ΣСумма          | ΣЗаказано | ΣСумма       |
| Соковыжималка "...  | 56 218 680,0   | 6 374     | 50 829 660,0    | 5 763     | 65 179 800,0 |
| Миксер SOLAC мод... | 60 804 607,5   | 6 773     | 54 304 897,5    | 6 049     | 84 819 420,0 |
| Чайник MOULINEX...  | 21 718 588,5   | 14 071    | 18 287 388,0    | 11 848    | 10 793 695,5 |

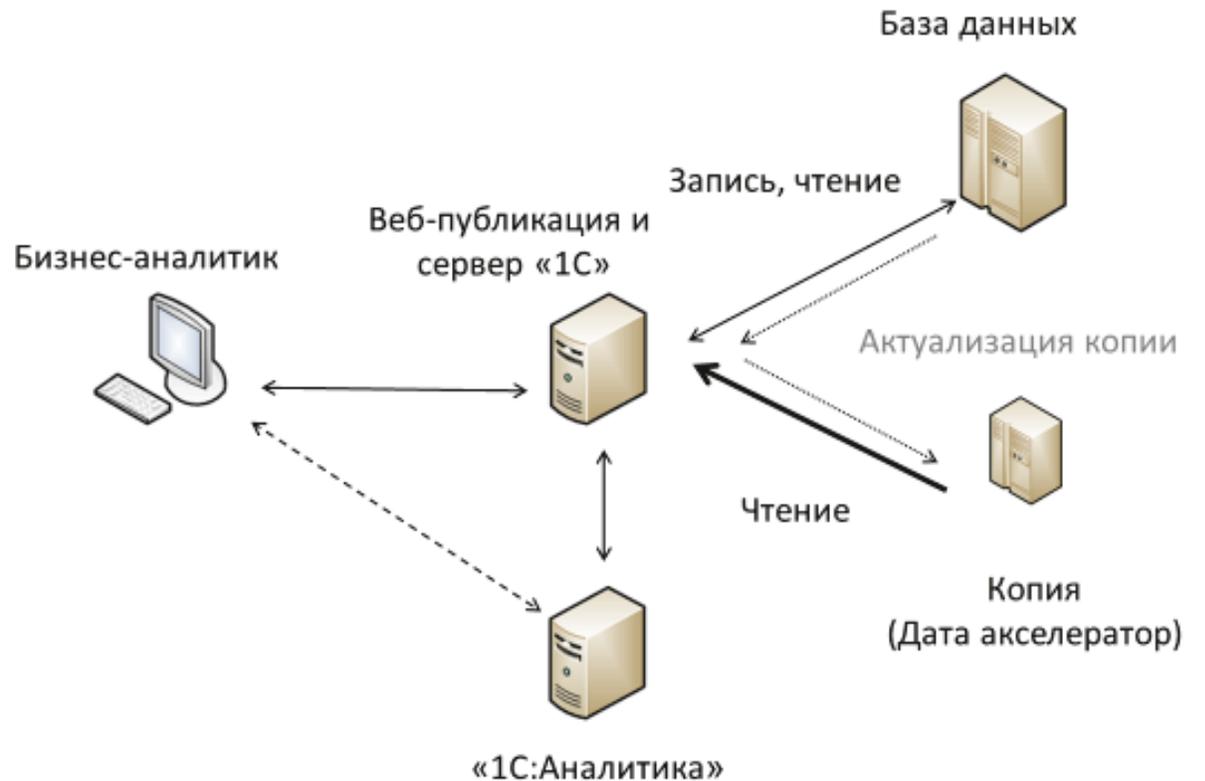
# 1С:Аналитика

# Возможности 1С:Аналитики



# Архитектура 1С:Аналитики

- **Механизм копий баз данных** предназначен для ускорения работы с большими объемами данных
- **Дата акселератор** – специальная система управления БД, полностью расположенной в оперативной памяти («in-memory DB»)
- **1С:Аналитика** – BI-система, являющаяся частью платформы «1С Предприятие 8»



# Быстрый доступ из браузера

[КОПИЯ] Демонстрационная база / 1С:ERP Управление предприятием 2 (1С:Предприятие)

Начальная страница

### Мои задачи

Открыть Сгруппировать по - К исполнению Перенаправить...

| Задача | Записана / Срок | Дата начала ↓ |
|--------|-----------------|---------------|
|--------|-----------------|---------------|

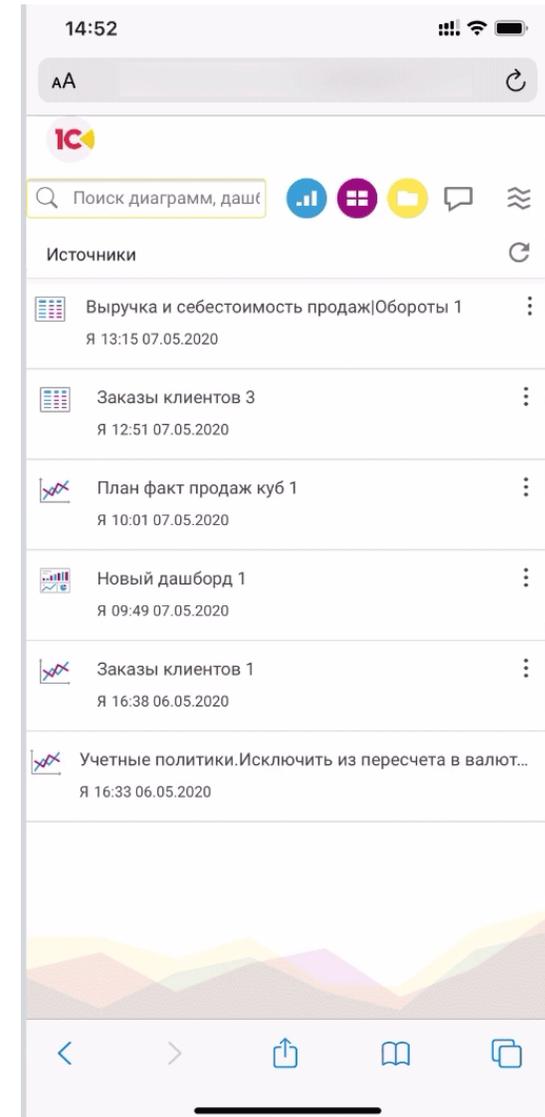
### Текущие дела

- Продажи
  - Доверенности на получение наличных ДС
    - [Основания для оформления \(получение наличных ДС\) \(392\)](#)
  - Документы реализации товаров и услуг
    - [Распределения на оформление в работе \(371\)](#)
  - Отчеты комиссионеров
    - [Требуется оформить \(2\)](#)
  - Закупки
  - Склад и доставка

Настроить

# Мобильный интерфейс

- Быстрый доступ к данным без промежуточных программ преобразования
- Легко получить ссылку на нужный документ или объект в информационной базе



# Опыт внедрения 1С:Аналитики



## Международный холдинг

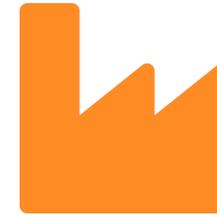
- В российском периметре 4 компании:
  - Управляющая компания ООО «УК «Эксойл Групп»
  - Торговый дом – ООО «ТД Черноземье»
  - Завод – ООО «Черноземье»
  - Транспортная компания – ООО «Эй Би Транс»





## Компания-заказчик

- Маслоэкстракционный завод (подсолнечник)
- Продажа только крупным оптом нерафинированного масла (в т.ч. на экспорт), шрота, лузги, сора
- В составе международного холдинга
- Статус: крупнейший налогоплательщик



**290 000**

ТОНН МАСЛА В ГОД  
ПРОИЗВОДСТВО



**640 000**

ТОНН ПОДСОЛНЕЧНИКА В ГОД  
ПЕРЕРАБОТКА

# Предыстория и цели проекта 1С:ERP

- Создать условия для сокращения издержек
  - Хищений, злоупотреблений
- Внедрить упреждающий ценовой контроль закупок и продаж
- Повысить пропускную способность завода
- Получить полную, оперативную финансовую отчётность



## Внедрили все подсистемы 1С:ERP

- ККУ и обезличивание
- Закупки и запасы
- Продажи
- ОК-планирование
- Транспортная логистика
- Документооборот
  - Мобильное приложение для согласований
  - Бесшовная интеграция с ERP
- ТО и ремонты
- Интеграция с электронной очередью
- Интеграция с УАТ
- Казначейство
- Регламентированный учёт
- МСФО
- Управленческая отчетность
- Монитор руководителя
- 1С:Аналитика

# Монитор целевых показателей

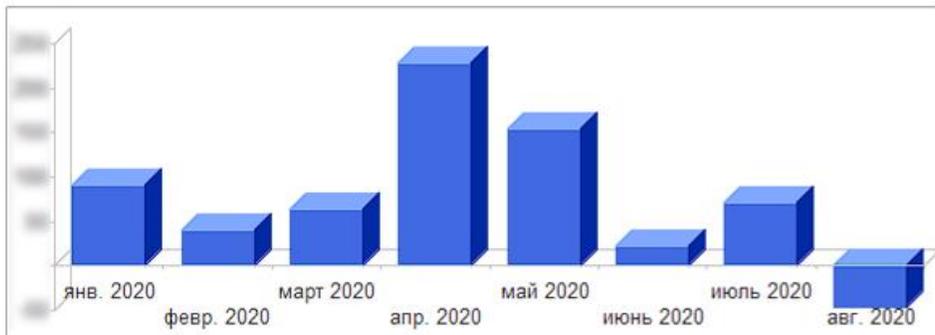


# Монитор целевых показателей

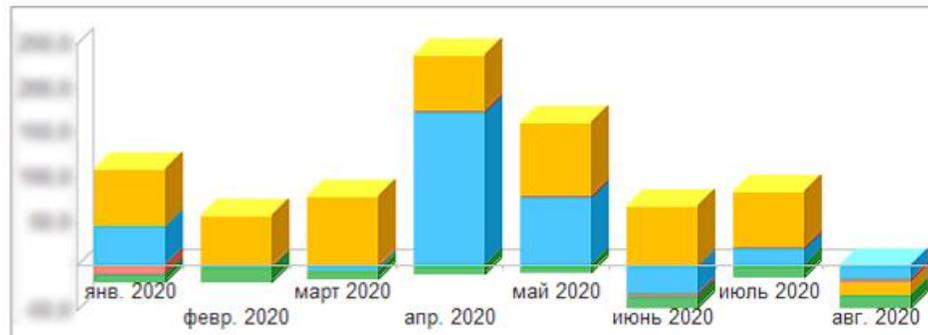
## Монитор руководителя

Показатели:   Без учета состояния

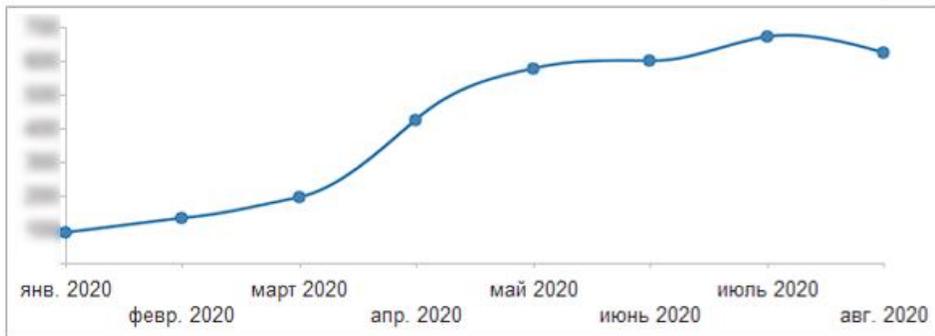
EBITDA cons / млн / 01.01.2020 - 31.08.2020



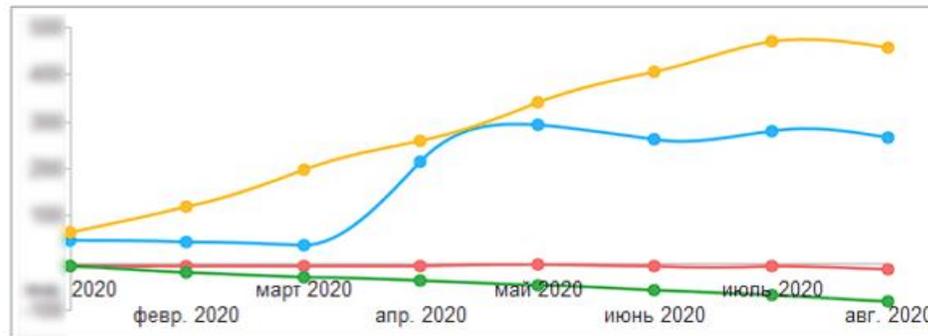
EBITDA с ВГО (по организациям)\* / млн / 01.01.2020 - 31.08.2020



EBITDA cons нарастающим итогом / млн / 01.01.2020 - 31.08.2020



EBITDA (с ВГО) по организациям нарастающим итогом / млн / 01.01.2020 - 31.08.2020



## Монитор руководителя

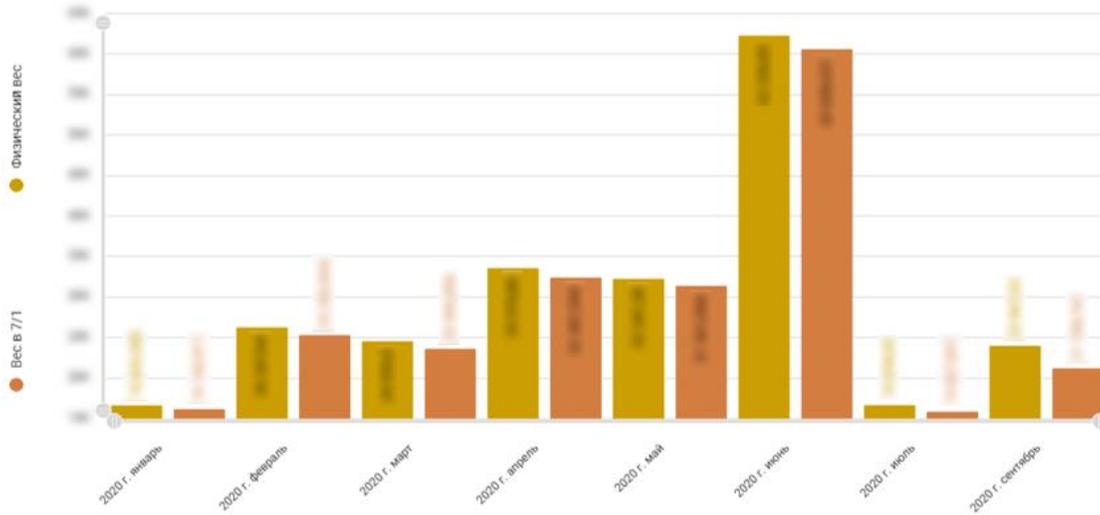
- Статичен
- Нет возможности производить расшифровки «на лету»
- Настройка как правило требует привлечение программиста

## 1С:Аналитика

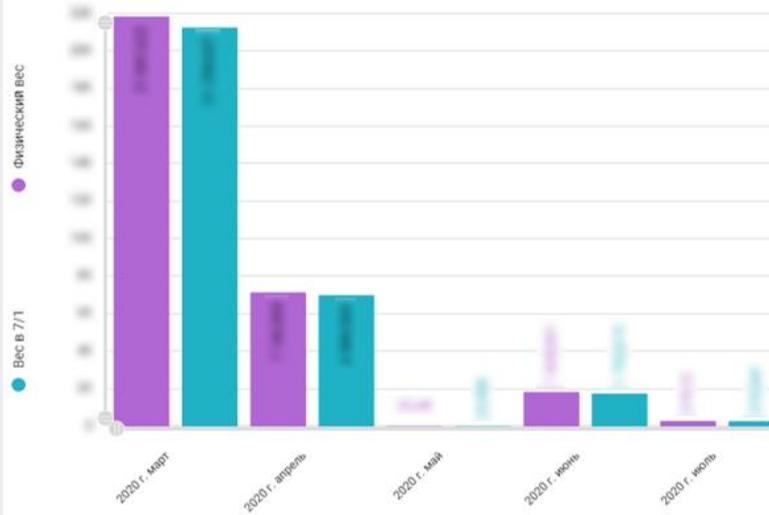
- Настраивается в пользовательском режиме
- Есть возможность быстрой расшифровки показателей по всем разрезам аналитики
- Больше возможностей по визуализации, современный дизайн

# «Остатки сырья и объём закупки» в 1С:Аналитике

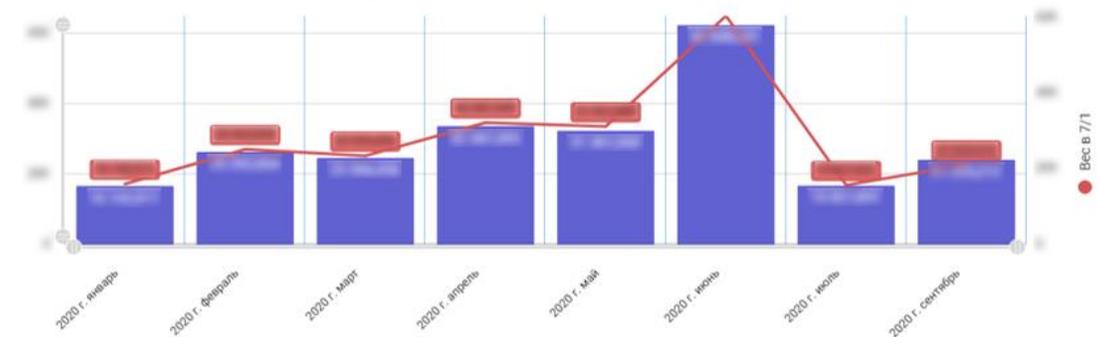
Элеватор завода ✓



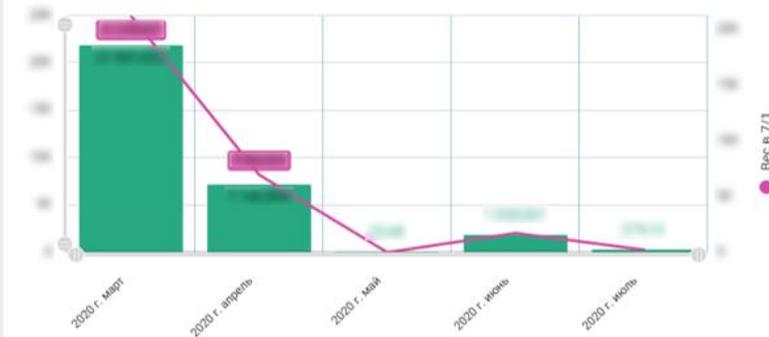
Сторонние элеваторы ✓



Объём закупки семечки (Элеватор завод... ✓

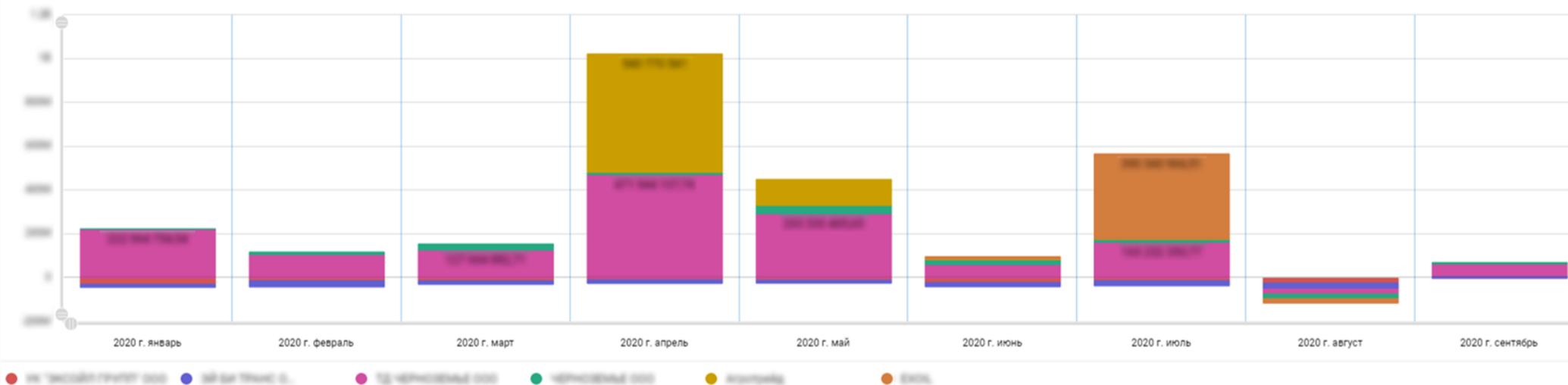


Объём закупки семечки (Сторонние элеваторы) ✓

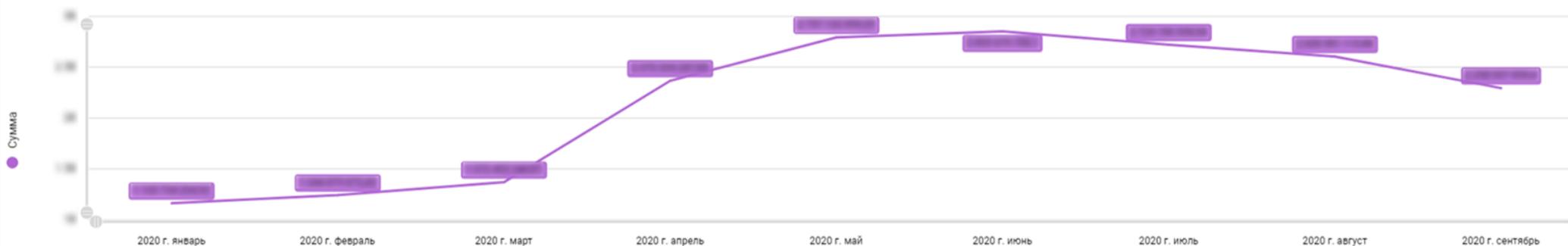


# «ЕВІТДА» в 1С:Аналитике

ЕВІТДА (по организациям) ✓



ЕВІТДА (нарастающим итогом) ✓



# Оперативное редактирование диаграмм



# Настройка произвольных источников данных

1С Эксперт ERP (Рабочая база) / 1С:ERP Управление предприятием 2 (1С:Предприятие)

Начальная страница | Управление системой аналитики x

Управление системой аналитики

Настройки | Дополнительные источники

Создать 

| Имя   | Представление   |
|---|---|
| EBITDA  | EBITDA  |
| EBITDANарастающимИтогом                         | EBITDA нарастающим итогом                             |
| ДебиторскаяЗадолженность                        | Дебиторская задолженность                             |
| ДоляПродажРФЭкспортВПроцентах                   | Доля продаж р ф экспорт в процентах                   |
| ИсполнениеДоговоровПродаж                       | Исполнение договоров продаж                           |
| КачествоПринятогоНаЗаводСырья                   | Качество принятого на завод сырья                     |
| КредиторскаяЗадолженность                       | Кредиторская задолженность                            |
| ОбъемЗакупкиСемечки                             | Объем закупки семечки                                 |
| ОбъемПродажПоНоменклатуре                       | Объем продаж по номенклатуре                          |
| ОстаткиСырьяВКачестве83                         | Остатки сырья в качестве 83                           |
| ОстаткиГППоЗамерамВЕмкостях                     | Остатки г п по замерам в емкостях                     |
| ОтгрузкаСЗаводаВТоннах                          | Отгрузка с завода в тоннах                            |
| ПлановаяСтоимостьТранспортировкиГП              | Плановая стоимость транспортировки г п                |
| ПланФактПереработкиСырьяЗаПроизводственныеСутки | План факт переработки сырья за производственные сутки |
| ПриёмкаСемечкиНаЗавод                           | Приёмка семечки на завод                              |

# Разработано более 20-ти дашбордов

- Остатки стратегического сырья в физическом и приведённом весе
- Динамика цен на закупку стратегического сырья
- Исполнение плана закупок
- Выручка
- Динамика цен на готовую продукцию
- Динамика затрат на логистику
- Динамика цены за доставку сырья и готовой продукции
- Структура затрат на логистику
- Объем выпуска готовой продукции и возвратных отходов за период
- Объем закупки стратегического сырья факт за период
- Плановая стоимость транспортировки готовой продукции
- Факт переработки сырья в физическом и приведенном весе
- Динамика процентного соотношения готовой продукции и возвратных отходов
- Динамика качественных показателей (сорность, влажность, масличность) принятого на завод сырья
- Доля внутренних и экспортных продаж за период в динамике
- Дебиторская задолженность
- Кредиторская задолженность
- Остатки ГП по замерам в емкостях
- План/факт переработки сырья за производственные сутки
- Стоимость продажи ГП от Завода в приведенных ценах по базису EXW
- Исполнение договоров продаж
- EBITDA

# Пользователи системы 1С:Аналитика

- 20 сотрудников - функциональных пользователей подсистемы на предприятии, которые включают в себя:
  - Акционеров
  - Директорат
  - Финансовую службу
  - ИТ-службу



# Трудозатраты на внедрение

|                  | Развёртка инфраструктуры | Рефакторинг отчётов, дашбордов и диаграмм | Демонстрация и обучение пользователей |
|------------------|--------------------------|---|---------------------------------------|
| Бизнес-аналитик  | -                        | 20 ч                                      | 4 ч                                   |
| Программист      | 20 ч                     | 40 ч                                      | -                                     |
| Администратор БД | 4 ч                      | -   | -                                     |
| Пользователи     | -                        | -   | 4 ч (на каждого)                      |

# Заказчик особо отметил следующие характеристики 1С:Аналитики

- Современный дизайн средств визуализации (диаграмм);
- Удобный web-интерфейс;
- Бесшовная интеграция с 1С:ERP;
- Возможность в пользовательском режиме формировать аналитические отчеты и гибко настраивать их произвольным образом без специализированных знаний платформы «1С:Предприятия» и привлечения ИТ-специалистов.



В группу компаний «СофтБаланс»  
От ГК «Эксойл Групп»

# Отзыв о внедрении

- «Внедрение продукта помогло существенно сократить временные затраты на формирование аналитических отчётов, а кроме того – повысило имидж внедрённого ранее на предприятии ERP-решения на базе 1С».

## Отзыв о внедрении программного продукта «1С:Аналитика»

Международный Холдинг «Ехойл групп» (Швейцария), занимается покупкой подсолнечника, переработкой, трейдингом масличных и зерновых культур, портовой перевалкой и логистикой.

В Холдинг входят следующие структуры:

- Завод по бутилированию пс
- ООО «УК «ЭксОйл групп» - 1
- ООО «Черноземье» - завод
- ООО «ТД «Черноземье» - тк
- ООО «Эй Би Транс» - трансг
- Объем выпуска готовой продукции и возвратных отходов за период
- Объем закупки стратегического сырья факт за период
- Плановая стоимость транспортировки готовой продукции
- Факт переработки сырья в физическом и приведенном весе

Решение о внедрении программн анонса его возможностей специал сентябрь 2020 года мы успешно за Управление предприятием 2, в раг

- Количество-качественни
- Закупки и запасы
- Продажи
- Объемно-календарное пла
- Складская логистика
- Транспортная логистика
- Документооборот
- ТО и ремонты
- Регламентированный учет
- Казначейство
- Бюджетирование
- МСФО
- Монитор руководителя
- Доля внутренних и экспортных продаж за период в динамике
- Дебиторская задолженность
- Кредиторская задолженность
- Остатки ГП по замерам в емкостях
- План/факт переработки сырья за производственные сутки
- Стоимость продажи ГП от Завода в приведенных ценах по базису EXW
- Исполнение договоров продаж
- ЕВТДА

По части специфических показателей потребовалась разработка произвольных источников данных, а также моделирование процессов формирования аналитической отчетности с учетом требований акционеров и руководителей подразделений.

В нашей компании еженедельно возникают задачи по визуализации динамики тех или иных показателей деятельности как для презентаций акционерам, так и для внутренних нужд

В связи с высокой востребованнос и первых лиц нашего холдинга, во виде диаграмм, оказались эффект появилась возможность строить онлайн-доступ к данным 1С:ERP.

Команда специалистов ГК «СофтБ группам показателей:

- Остатки стратегического сы
- Динамика цен на закупку ст
- Исполнение плана закупок
- Выручка
- Динамика цен на готовую п
- Динамика затрат на логист
- Динамика цены за доставку
- Структура затрат на логисти
- Особо отмечаем такие функции «
- современный дизайн сред
- удобный web-интерфейс;
- бесшовная интеграция с 1
- производительность за сч
- возможность в пользоват
- настраивать их произволь «1С:Предприятия» и прив.

Внедрение продукта помогло суи аналитических отчетов, а кроме 1 ERP-решения на базе 1С.

В настоящее время программны с функционалом «Монитор руко заказчика, а также интегратором

Выражаем благодарность специа благодаря которой мы смогли пр

Всего пользователей подсистемы: 20 сотрудников (акционеры, директорат, финансовая служба, ИТ-служба). Одновременно используемых АРМ: 10.

Дата ввода в промышленную эксплуатацию: 23.08.2020

Соответствие потребностям организации: 5 (где "5" - "в информационной системе реализованы все необходимые возможности")

Удобство работы с программой: 5 (где "5" - "работать с программой легко и комфортно")

Оцените качество работы партнера "1С": 5 (где "5" - "работой партнера очень доволен")

Рекомендовали бы коллегам использовать данное решение для автоматизации деятельности:

Да (да / скорее да / скорее нет / нет)

Руководитель отдела ИТ  
ООО «УК «Эксойл Групп»



Дата: 23 сентября 2020 г.

Петров Д.А.

# Планы развития проекта

- Масштабирование 1С:ERP на новые активы холдинга
- Углубление задач 1С:Аналитики
  - Подключение коммерческих служб
  - Разработка новых отчетов по блоку управленческой отчетности



# Резюме

- Фирма «1С» активно развивает функциональность 1С:Аналитики.
- Группа компаний «СофтБаланс» в числе первых партнеров «1С» внедрила 1С:Аналитику у заказчика.
- Важно, что опыт получен на производственном предприятии.
- Планы: внедрять 1С:Аналитику на всех новых проектах.





**Спасибо  
за внимание!**

**[sb-vnedr.ru](http://sb-vnedr.ru)**

**Чеплин Денис**

Бизнес-аналитик  
департамента  
корпоративных проектов,  
ГК «СофтБаланс»

[dcheplin@softbalance.ru](mailto:dcheplin@softbalance.ru)  
[sb-vnedr.ru](http://sb-vnedr.ru)